

CURRICULUM VITAE

Informazioni personali

<i>Nome/ Cognome</i>	Filippo De Rienzo
<i>Indirizzo</i>	
<i>Telefono</i>	
<i>E-mail</i>	filippo.derienzo@gmail.com
<i>Cittadinanza</i>	Italiana
<i>Stato civile</i>	Coniugato
<i>Data di nascita</i>	30/11/1979
<i>Sesso</i>	Maschile

Esperienza professionale

<i>Date</i>	Maggio 2020 - Oggi
<i>Posizione ricoperta</i>	Coordinatore sviluppo centro Italia
<i>Principali attività e responsabilità</i>	<p>Referente per la Direzione Sviluppo per l'ampliamento e ammodernamento della rete vendita e per la gestione del patrimonio immobiliare nell'area di competenza.</p> <p>Tramite il coordinamento dei responsabili di sviluppo per rispettive aree di competenza vengono ricercate aree ed immobili adatti a nuovi punti vendita.</p> <p>Assieme ai responsabili di sviluppo gestisco le trattative di acquisto/affitto, definisco il business plan, gestisco la contrattualistica, gestisco le pratiche relative alle concessioni edilizie ed amministrative propedeutiche all'apertura del nuovo punto di vendita.</p>
<i>Datore di lavoro</i>	Penny Market srl, strada Padana Superiore 11, Cernusco s/N (MI) (www.pennymarket.it)
<i>Settore</i>	G.D.O.
<i>Compiti</i>	Ampliamento della rete di vendita tramite individuazione di immobili e terreni.

<i>Date</i>	Maggio 2017 - Aprile 2020
<i>Posizione ricoperta</i>	Responsabile sviluppo Toscana
<i>Principali attività e responsabilità</i>	<p>Il mio obiettivo principale è la ricerca e acquisizione degli spazi adatti alla realizzazione di nuovi punti vendita o alla sostituzione di quelli esistenti, oltre alla gestione degli iter autorizzativi e burocratici per gli interventi di ampliamento e modernizzazione delle filiali esistenti.</p> <p>Mi occupo della gestione negoziale e amministrativa delle operazioni immobiliari all'interno dell'area geografica di mia competenza.</p>
<i>Datore di lavoro</i>	LIDL Italia srl, via Augusto Ruffo 36, Arcole (VR) (www.lidl.it)
<i>Settore</i>	G.D.O.
<i>Compiti</i>	Ampliamento della rete di vendita tramite individuazione di immobili e terreni.

<i>Date</i>	Dicembre 2014 - Aprile 2017
<i>Posizione ricoperta</i>	Facility manager
<i>Principali attività e responsabilità</i>	<p>La mia responsabilità comprende l'analisi ed il controllo gestionale/operativa relativamente al patrimonio immobiliare strumentale, ai servizi tecnici, accessori e generali.</p> <p>Sono di mia competenza l'implementazione di procedure specifiche per l'affidamento dei lavori e dei servizi, in conformità al regolamento aziendale; questo comprende anche tutta l'attività negoziale per ottenere le più vantaggiose condizioni economiche nel rispetto delle procedure aziendali.</p>
<i>Datore di lavoro</i>	LIDL Italia srl, via Augusto Ruffo 36, Arcole (VR) (www.lidl.it)
<i>Settore</i>	G.D.O.
<i>Compiti</i>	Gestione e programmazione degli interventi tecnici manutentivi (ordinari e straordinari) su oltre 50 filiali in Toscana, Liguria, Umbria e Sardegna

<i>Date</i>	Settembre 2011 - Dicembre 2014
<i>Posizione ricoperta</i>	Responsabile delle manutenzioni
<i>Principali attività e responsabilità</i>	<p>Assicuro la continuità e la regolarità del lavoro delle filiali ed il conseguimento degli obiettivi prefissati, nel rispetto dei principi e delle norme di sicurezza.</p> <p>Le mie attività e compiti principali sono:</p> <ul style="list-style-type: none"> • ricerca e acquisizione servizi di manutenzione e verifica di impianti e dei fabbricati tramite affidamenti a ditte esterne selezionate mediante gare d'appalto; • assicurare la corretta manutenzione degli impianti del singolo store; • utilizzare correttamente le risorse esterne, modulando il loro numero in funzione dei picchi di lavoro e delle urgenze non previste; • organizzare, coordinare e controllare l'attività del personale specialistico di settore (manutenzione meccanica, strumentale, elettrica e civile). <p>Predispongo i piani di manutenzione curandone la successiva realizzazione e occupandomi di migliorare le prestazioni di tutti gli impianti.</p> <p>In collaborazione con i colleghi della direzione tecnica stabiliamo le modifiche e gli interventi di ampliamento sulle filiali esistenti.</p> <p>Infine, devo garantire:</p> <ul style="list-style-type: none"> • la cura e l'aggiornamento della documentazione tecnica, relativa alle macchine e agli impianti della filiale; • il monitoraggio dello stato di funzionamento; • la disponibilità del materiale di consumo e dei ricambi specifici; • la buona esecuzione dei lavori nel rispetto dei costi previsti;
<i>Datore di lavoro</i>	OBI Italia, Via A. Volta 16, Cologno Monzese (MI) (www.ob-italia.it)
<i>Settore</i>	G.D.O.
<i>Compiti</i>	Gestione e programmazione degli interventi tecnici manutentivi (ordinari e straordinari) su oltre 50 filiali in Italia

<i>Date</i>	Novembre 2009 - Settembre 2011
<i>Posizione ricoperta</i>	Responsabile di commessa
<i>Principali attività e responsabilità</i>	<p>Il mio compito prevede la gestione di tutte le fasi della commessa, dalla pianificazione all'organizzazione, dal coordinamento al controllo per minimizzare qualsiasi spreco di risorse.</p> <p>Inoltre sono responsabile della gestione dei contratti, dell'equilibrio di costi, tempi e standard qualitativi (parametri vincolistici prefissati) per evitare divisioni e frammentazioni del lavoro, metodi lavorativi non efficienti, sprechi sistematici di tempo.</p> <p>Devo pianificare, gestire e controllare ogni fase del progetto, coordinando le risorse a mia disposizione, distribuendo responsabilità e integrando le competenze professionali del gruppo, assumendomi autonomamente tutte le responsabilità decisionali riguardanti l'amministrazione e la gestione del processo.</p> <p>E' parte integrante del mio ruolo la capacità di sintesi e di integrazione per interagire trasversalmente con conoscenze e discipline differenti.</p> <p>E' necessaria la giusta miscela di capacità professionali progettuali con quelle più specificatamente manageriali, come metodologie di programmazione e controllo costi, di elaborazione di piani d'azione, di gestione rischi, di margini e cash flow di commesse.</p>
<i>Datore di lavoro</i>	Cooperativa Cellini, Via Guinizzelli 50/52, Prato (www.coopcellini.it)
<i>Settore</i>	Impiantistica industriale
<i>Commesse seguite</i>	<ul style="list-style-type: none"> ● Impianti fotovoltaici in Puglia in contratto EPC (importo lavori > 12 M€) ● Multisala a Firenze (importo lavori > 2 M€) ● Impianto fotovoltaico di 1 MW in provincia di Siena (importo lavori > 2,5 M€)

<i>Date</i>	Aprile 2008 - Novembre 2009
<i>Posizione ricoperta</i>	Responsabile di commessa
<i>Principali attività e responsabilità</i>	Vedere sopra.
<i>Datore di lavoro</i>	Satrel S.p.A., Via di Le Prata 101/103, Calenzano (FI) (www.satrelspa.it)
<i>Settore</i>	Impiantistica industriale in ambito infrastrutturale
<i>Commesse seguite</i>	<ul style="list-style-type: none"> ● Ristrutturazione impiantistica 12 gallerie autostrade A23/A27 (importo lavori > 5 M€) ● Realizzazione impiantistica gallerie "Casellina" autostrada A1 (importo lavori > 1 M€)

<i>Date</i>	Gennaio 2006 - Aprile 2008
<i>Posizione ricoperta</i>	Libero Professionista
<i>Principali incarichi</i>	<ul style="list-style-type: none"> ● Progettazione impianti rinnovabili ● Progettazione impianti elettrici e speciali ● Direzione lavori e coordinamento cantiere

<i>Date</i>	Giugno 2005 - Novembre 2006
<i>Posizione ricoperta</i>	Account Manager
<i>Principali attività e responsabilità</i>	<p>La mia attività parte dall'analisi delle specifiche esigenze del cliente per arrivare alla relativa formulazione dell'offerta commerciale, alla trattativa e, in caso di successo, alla gestione dell'ordine. All'interno del budget assegnatomi, mi occupo inoltre della definizione e della gestione delle politiche di sconto e delle azioni promozionali.</p> <p>Pur essendo un ruolo soprattutto a contatto con il mercato, ha molti legami di collaborazione con altre aree, dal marketing (per la realizzazione della proposta commerciale e la preparazione del materiale informativo) al back office (per l'intera fase di gestione del cliente, dalla customizzazione del prodotto alla sua implementazione).</p>
<i>Datore di lavoro</i>	T.A.I. srl, via Pazzagli 2, Firenze (www.tai.it)
<i>Settore</i>	Information technology

Formazione

<i>Data</i>	Luglio 2005
<i>Qualifica rilasciata</i>	Abilitazione alla professione di Ingegnere
<i>Ente</i>	Università degli studi di Firenze

<i>Data</i>	28 Aprile 2005
<i>Qualifica rilasciata</i>	Laurea quinquennale in Ingegneria Elettronica
<i>Principali competenze</i>	Elettronica, Telecomunicazioni, Fisica, Matematica, Informatica
<i>Facoltà</i>	Università degli studi di Firenze
<i>Titolo Tesi</i>	“Copertura di rete in ambiente urbano per un sistema integrato Fibra ottica-WiFi”

Altre esperienze

<i>Date</i>	Maggio 2014 - Maggio 2019
<i>Qualifica</i>	Consigliere comunale
<i>Ente</i>	Comune di Prato

<i>Date</i>	Maggio 2014 - Maggio 2017
<i>Qualifica</i>	Consigliere provinciale
<i>Ente</i>	Provincia di Prato

<i>Date</i>	Maggio 2009 - Maggio 2014
<i>Qualifica</i>	Presidente di commissione urbanistica
<i>Ente</i>	Comune di Prato - Circoscrizione Nord

Capacità e competenze

<i>Madrelingua</i>	Italiano
<i>Altra lingua</i>	Inglese
<i>Autovalutazione Livello europeo (*)</i>	<ul style="list-style-type: none">• Comprensione: B2• Parlato: B2• Scritto: B2 <p>(*) <u>Quadro comune europeo di riferimento per le lingue</u></p>
<i>Capacità e competenze sociali</i>	<ul style="list-style-type: none">• Ottimo spirito di gruppo• Ottimo spirito di iniziativa• Ottime capacità di comunicazione e di relazione
<i>Capacità e competenze organizzative</i>	<ul style="list-style-type: none">• Elevata attitudine al problem solving• Ottima capacità di organizzazione e coordinamento• Ottima capacità di adattamento interdisciplinare
<i>Capacità e competenze informatiche</i>	<ul style="list-style-type: none">• Ottima conoscenza del pacchetto Office• Ottima conoscenza di AutoCAD• Discreta padronanza dei programmi standard di grafica
<i>Patenti</i>	A e B

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del D.lgs. 196 del 30 giugno 2003.

